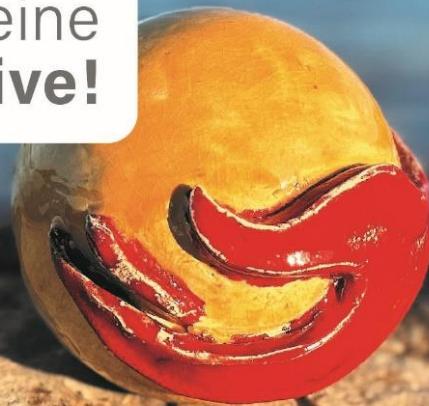


Geben Sie sich eine neue Perspektive!



anders beraten.

Anspruchsvolle Aufgaben bei namhaften Kundschaften, welche Sie fördern und fordern.
Zum Beispiel mit folgender Position im Raum Wien:

Marktleitung / Filialleitung Fachmarkt (Non-Food B2C) (w/m/d)

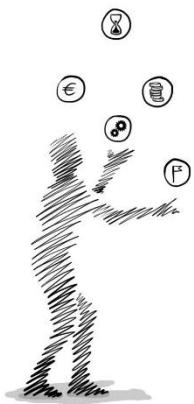
Sie sind interessiert? Dann wechseln wir die Perspektive und sehen Sie sich schon mitten in dieser neuen Aufgabe - womit es hier jetzt auch vom „Sie“ zum „ich“ und von „Ihr“ zu „mein“ wird...:

Meine Tätigkeit ist mehr als „nur ein Job“:

Denn ich übernehme einen eingeführten Standort und sorge mit meiner Fachkompetenz von Beginn weg für eine nachhaltig erfolgreiche Markt- und Personalentwicklung.

Ich möchte vor allem Folgendes tun:

- Den laufenden erfolgreichen Betrieb des Filial-Standortes mit einer Verkaufsfläche von ca. 5.000m² professionell wie auch umfassend in allen Bereichen sicherstellen sowie aktiv zur stetigen Weiterentwicklung beitragen.
- Das Team von rund 30 Beschäftigten passend zusammenstellen, führen, weiterentwickeln und auch als vertrauensvolle Ansprechperson fungieren.
- Kundenorientierte Personaleinsatzplanung vorsehen, die Verkaufsflächen und Sortimente verkaufsfördernd bestücken und gestalten, optimale Warenverfügbarkeit planen.
- In Zusammenarbeit mit der Regionsleitung die Umsatz- und Kostenplanung erstellen bzw. im Nachgang Kennzahlenanalysen und Optimierungsmaßnahmen durchführen.
- Die Jahresinventur vorbereiten und durchführen.



Auf so ein Arbeitsumfeld freue ich mich:

- Eine besonders abwechslungsreiche wie auch herausfordernde Tätigkeit mit viel (Personal-)Verantwortung sowie ein zukunftsorientierter Arbeitsplatz.
- Ein am Wohlbefinden der Belegschaft orientiertes Betriebsklima und zahlreiche Maßnahmen im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements.
- Diverse Möglichkeiten für die laufende Weiterbildung und persönliche Weiterentwicklung.
- Flexible Arbeitszeit bzw. als leitende/r Angestellte/r Vertrauensarbeitszeit.
- Ein gutes und marktgerechtes Gehalt, welches anhand meiner Qualifikation und Erfahrung individuell vereinbart wird plus Erfolgsprämie (*mindestens ab ca. EUR 60.000 brutto jährlich/Vollzeit inkl. Überstunden*).
- Firmen-PKW auch zur Privatnutzung (*moderater Kostenbeitrag zu tragen*).
- Vergünstigungen in ausgewählten Partner-Shops und ein Personalrabatt von 20 % im Eigensortiment.

Geben Sie sich eine
neue Perspektive!

anders beraten.

Das kann ich und damit überzeuge ich:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Schule / Lehre) oder eine Fachausbildung mit entsprechender kaufmännischer Zusatzqualifikation bzw. Berufspraxis.
- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion im großflächigen Non-Food Einzelhandel.
- Erfolgs- und mitarbeitendenorientierte Führungskompetenz, betriebswirtschaftliches Denken und Handeln sowie ausgeprägte Verkaufsorientierung und Organisationsstärke.
- Der Position entsprechendes Verantwortungsbewusstsein, hohe Zuverlässigkeit und Korrektheit, auch im zwischenmenschlichen Umgang (zB mit dem eigenen Team sowie der Kundschaft).
- „Hands-on“ Mentalität und starke persönliche Präsenz im Markt.
- Sichere Kenntnisse in MS Office, sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch.

Ist hier mein neuer Arbeitsplatz?

- Der Standort befindet sich im Raum Wien und ist einer von mehreren innerhalb Österreichs. Gemeinsam sind sie Teil einer familiengeführten Firmengruppe, welche im Branchensegment führend ist und Verkaufsstellen im Einzugsbereich der meisten größeren Städte betreibt.



anders beraten.

**Ich breche auf zu neuen Ufern und sende meine Unterlagen an:
anders beraten. Personalberatung Mag. Walter Kremser e.U.**

Postfach 9 / A-5201 Seekirchen / +43 677 61377277

info@andersberaten.at / www.andersberaten.at



Zum Schutz der persönlichen Daten erfolgt der Versand von Unterlagen idealer Weise per E-Mail (Verschlüsselung/Passwortschutz empfohlen) oder auf dem Postweg (Einschreiben empfohlen). Datenschutzerklärung auf www.andersberaten.at/Datenschutzerklaerung. Durch Übermittlung der Unterlagen erfolgt die Zustimmung zu den Datenschutzbedingungen.