

# Geben Sie sich eine neue Perspektive!



Anspruchsvolle Aufgaben bei namhaften Kunden, welche Sie fördern und fordern.  
Zum Beispiel mit folgender Position in der „Plusregion“ (Köstendorf/Neumarkt/Straßwalchen):



**anders** beraten.

## Senior Sales Engineer / Vertriebsingenieur (w/m/d)

Sie sind interessiert? Dann wechseln wir die Perspektive: Sehen Sie sich mitten in dieser neuen Aufgabe, womit es hier jetzt vom „Sie“ zum „ich“ und von „Ihr“ zu „mein“ wird.

### Meine Tätigkeit ist mehr als „nur ein Job“:

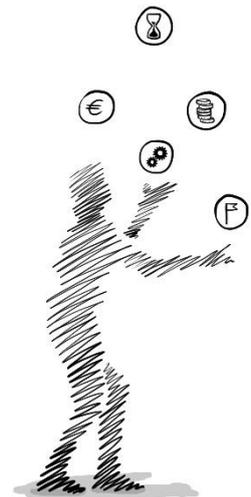
Denn ich berate und unterstütze mit meiner Fachkompetenz und überzeugenden Persönlichkeit unsere Unternehmenskundschaft bei deren intralogistischen Problemstellungen mit innovativen wie auch kundenspezifisch (und oftmals neu) entwickelten Lösungen.

### Ich möchte vor allem Folgendes tun:

- Die Bedürfnisse aus den Kundenprojekten der unterschiedlichsten Branchen nehme ich entgegen, berate die Kundschaft hinsichtlich der optimalen Möglichkeiten und Lösungen, entwerfe und kalkuliere diese individuell wie auch maßgeschneiderten Fördertechnik-Anlagen und begleite diese bis zum Vertragsabschluss.
- Gelegentliche Dienstreisen zu den Kundenunternehmen – meist im zentraleuropäischen Raum – unternehme ich für den direkten Kontakt vor Ort.

### Auf so ein Arbeitsumfeld freue ich mich:

- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit sowie einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem dynamischen Unternehmen, welches als KMU auch noch eine gut überschaubare Größe und damit ein sehr persönliches Betriebsklima hat.
- Diverse Möglichkeiten zur Weiterentwicklung sowie für die laufende Weiterbildung.
- Modernste, offen und freundlich gestaltete Arbeitsplätze.
- Flexible Arbeitszeiten, teilweise Homeoffice-Möglichkeit.
- Sehr verkehrsgünstige Lage in Bahnhofsnähe.
- Täglicher vergünstigter Mittagstisch im Haus.
- Lademöglichkeit für E-Autos.
- Ein sehr gutes und marktgerechtes Gehalt, welches anhand meiner Qualifikation und Erfahrung individuell vereinbart wird. (*Mindestentgelt EUR 60.000 brutto jährlich/Vollzeit.*)



### Das kann ich und damit überzeuge ich:

- Abgeschlossene technische Ausbildung.
- Projekterfahrung, vorrangig im Bereich Fördertechnik/Intralogistik.
- Einschlägige Berufspraxis bei der technischen Entwicklung, Kalkulation und Umsetzung von Anlagenbau-Projekten.
- In jeder Hinsicht flexible, engagierte und teamorientierte sowie proaktive und kommunikationsstarke Persönlichkeit.

# Geben Sie sich eine neue Perspektive!



## Ist hier mein neuer Arbeitsplatz?

- Das Unternehmen ist ein Innovationsführer seines Segments im Anlagenbau für Intralogistik und löst seit über 20 Jahren äußerst erfolgreich die unterschiedlichsten Kundenprobleme. Egal, ob es sich um Anwendungen für Flughäfen, Krankenhäuser, Gewerbe- und Industriebetriebe oder Logistiker handelt.

## Ich breche auf „zu neuen Ufern“ und sende meine Unterlagen an Walter Kremser:

**anders** beraten. Personalberatung Mag. Walter Kremser e.U.

Postfach 9 / A-5201 Seekirchen / [info@andersberaten.at](mailto:info@andersberaten.at) / [www.andersberaten.at](http://www.andersberaten.at)



*Zum Schutz der persönlichen Daten erfolgt der Versand von Unterlagen idealer Weise per E-Mail (Verschlüsselung/Passwortschutz empfohlen) oder auf dem Postweg (Einschreiben empfohlen). Datenschutzerklärung auf [www.andersberaten.at/Datenschutzerklaerung](http://www.andersberaten.at/Datenschutzerklaerung). Durch Übermittlung der Bewerbung erfolgt die Zustimmung zu den Datenschutzbedingungen.*

